

Farmatic Multialmacén

- ¿Su almacén está distribuido en distintas ubicaciones?
- ¿Dispone de un autómata?
- ¿Necesita más espacio para almacenar sus artículos?
- ¿Quiere ampliar el espacio destinado al público?

Farmatic Multialmacén le permite gestionar diferentes almacenes en distintos lugares y controlar los stocks de los artículos en cada uno de ellos.



- Clasificación de los almacenes como almacenes de dispensación o distribución
- Gestión de autómatas como almacén dispensador
- Abastecimiento automático entre almacenes
- Control de stocks y fechas de caducidad para cada artículo y almacén
- Distribución automática o manual de las unidades recepcionadas en los almacenes según configuración preestablecida

Gestione múltiples almacenes

- **Gestión de almacenes:** La gestión de forma centralizada de múltiples almacenes permite amplias posibilidades de configuración según las necesidades particulares de cada farmacia.
 - Asignación y distribución de los artículos de la farmacia en múltiples almacenes.
 - Clasificación de los almacenes en almacenes de dispensación o distribución.
 - Clasificación de los almacenes según criterio de importancia.
 - Posibilidad de abastecimiento automático o manual de cualquier almacén desde otros almacenes de distribución.
 - Asignación de carteras de pedidos, en ventas y recepción de mercancías, propias para cada almacén.
 - Visualización de las existencias disponibles según configuración para cada almacén.
 - Configuración y tratamiento de un almacén como dispensador automático (autómata o robot).
- **Control de Artículos:** La existencia de múltiples almacenes hace necesario el control de los artículos por almacén.

- Asignación para cada artículo y almacén del Stock Actual, Stock Mínimo, Stock Máximo, Lote Óptimo y Caducidad.
- Posibilidad de aprovisionamiento desde otros almacenes y/o entrada en cartera de pedidos propia de cada almacén.
- Posibilidad de traspaso de unidades entre almacenes.
- **Ventas:** Disponer de toda la información de artículos y almacenes en el momento de la venta le permite explotar al máximo el rendimiento de cada uno de los almacenes.
 - Distribución automática de las unidades a dispensar en almacenes de dispensación según la jerarquía establecida.
 - Disponibilidad de stock y caducidad del stock de cada almacén.
 - Distribución manual de las unidades a dispensar.
 - Visibilidad en Ventas de la distribución de cada medicamento por almacenes.
 - Diferenciación en ventas de líneas con distribución manual o automática.
- **Recepción:** El reaprovisionamiento óptimo de los almacenes está garantizado.
 - Distribución automática de las unidades a recepcionar en almacenes, según jerarquía establecida y existencias en cada almacén.
 - Distribución manual de las unidades a recepcionar.
 - Posibilidad de asignar las líneas con distribución automática a un único almacén.
- **Estadísticas:** Disponga de información estadística de cada uno de los almacenes y sus artículos.
 - Inventario: visibilidad de las unidades según almacenes.
 - Diario de Ventas: ventas realizadas y desglose de cada línea de venta, según distribución en almacenes.

